

Docente	Durata	Orario	Codice	GENNAIO	FEBBRAIO	MARZO	APRILE
<b>ABILITA' MANAGERIALI</b>							
Leadership e gestione dei collaboratori	Nitro	24	9,00 - 18,00	AM01	27	03 • 14	
Gestione dei conflitti e negoziazione relazionale	Crosta	16	9,00 - 18,00	AM02		20 • 27	
<b>MARKETING E VENDITE</b>							
Neuroscienze per la vendita evoluta	Poltronieri	16	9,00 - 18,00	M01	25	03	
Lean Sales & Marketing	Guzzetti	16	9,00 - 18,00	M02		25	01
Previsioni di vendita e Forecast	Guzzetti	16	9,00 - 18,00	M03			20 • 27
<b>CONTABILITA'</b>							
IVA nei rapporti intracomunitari ed esteri e compilazione dei modelli intrastat	Meago	16	9,00 - 18,00	C01		30	06
Dalla contabilità al bilancio	Meago	16	9,00 - 18,00	C02			22 • 29
<b>PROJECT MANAGEMENT</b>							
Metodologie di pianificazione e controllo progetti	Villa	16	9,00 - 18,00	PM01	18 • 19		
Agile Project Management	Villa	8	9,00 - 18,00	PM02		9	
<b>INFORMATICA</b>							
Excel base	Rigolini	24	9,00 - 18,00	I01	29	05 • 12	
Excel avanzato	Rigolini	24	9,00 - 18,00	I02		04 • 11 • 18	